

УДК 658.1

С.П. ФУКИНА,
старший преподаватель

Институт экономики, управления и права (г. Казань)

К ВОПРОСУ ОБ УСТОЙЧИВОМ РАЗВИТИИ ПРЕДПРИЯТИЯ В НЕСТАБИЛЬНОЙ СРЕДЕ

В статье раскрывается сущность категорий «устойчивость» и «устойчивое развитие» социально-экономической системы, выделяются виды устойчивости и факторы, влияющие на экономическую устойчивость. Также предлагается алгоритм устойчивого развития предприятия, учитывающий изменчивость внешней среды и внутренних параметров предприятия.

В настоящее время, в условиях глобализации и интенсификации производства значительное внимание уделяется качественным характеристикам функционирования предприятия. В связи с этим актуальными становятся проблемы устойчивого развития предприятий, их способность адекватно реагировать на происходящие изменения в стране и мире.

Социально-экономическая система в любом виде и в любой форме (например общественная формация или предприятие) имеет две формы своего состояния: функционирование и развитие.

Функционирование – это поддержание жизнедеятельности, сохранение функций, определяющих целостность организации, качественную определенность, сущностные характеристики.

Развитие – это приобретение нового качества, укрепляющего жизнедеятельность организации в условиях меняющейся среды.

В процессе функционирования и развития социально-экономической системы особое значение приобретают понятия равновесия и устойчивости.

Устойчивость – стабильность, способность системы, обладающей достаточно сложным поведением, сохранять некоторые свойства и характеристики неизменными [1, с. 557]. С.М. Ильясов считает, что устойчивость – свойство сис-

темы возвращаться в равновесный или близкий к нему режим после выхода из него в результате какого-либо воздействия [2, с. 7].

Таким образом, устойчивость – это прежде всего стабильность системы.

В экономическом словаре [3] устойчивость определена как стойкость, постоянность, не подверженность риску потерь и убытков.

Согласно [4], устойчивость – термин, используемый в системах частичного или общего равновесия для обозначения степени устойчивости равновесной цены или группы цен по отношению к внешним воздействиям на систему, которые на время отклоняют цену от равновесного уровня.

Термин «устойчивость» широко используется не только экономистами, но и математиками, физиками, химиками, биологами и экологами. Устойчивость – одно из основных понятий кибернетики и общей теории систем.

В математике понятие устойчивости связывают с понятием инвариантности. Согласно экономико-математическому энциклопедическому словарю [1, с. 159], инвариантность (от лат. *invarians*) – это количественная характеристика или структурное свойство системы, сохраняющееся неизменным при каком-либо фиксированном преобразовании (или классе преобразований) системы или ее среды. Структуру, организацию и устойчивость системы

также связывают с инвариантностью некоторых ее характеристик, свойств, отношений между элементами относительно каких-либо преобразований. Кроме этого с течением времени характеристики и свойства развивающихся систем не изменяются. В экономико-математическом моделировании инвариантность представляет собой характеристики или свойства, сопряженные с устойчивостью решения модели.

С понятиями устойчивости и инвариантности в экономической кибернетике связывают понятие гомеостаза [1, с. 94]. Гомеостаз – одно из проявлений более общего свойства – устойчивости, которым обладают социально-экономические и технические системы.

Гомеостаз – способность открытой системы сохранять значения существенных переменных в определенных границах, несмотря на воздействия (изменения, возмущения) среды ее функционирования. Обеспечение гомеостаза – один из аспектов управления системой. Однако гомеостаз обеспечивается не при любых изменениях среды, а только при тех, которые удовлетворяют некоторым условиям (например оптимальным).

Исходя из вышеизложенного, устойчивость связывают с состоянием сложной, открытой системы, которая представлена совокупностью взаимосвязанных элементов, взаимодействующих с окружающей средой.

Таким образом, понятие устойчивости более точно характеризуется с позиции экономической кибернетики, которая определяет устойчивость как свойство системы сохранять определенные параметры неизменными при изменении внешней среды.

Выражением устойчивости для физических и химических тел является «закон равновесия» А.Л. Ле-Шателье: если система подвергается воздействию, изменяющему какое-либо из условий равновесия, то в ней возникают процессы, направленные на противодействие этому изменению [5, с. 249]. А.А. Богданов утверждает [5], что этот закон универсальный и его действие распространяется и на организационные системы.

Теория экономического равновесия капиталистической системы хозяйства согласовывалась с представлениями ньютоновской механики о равновесии макросистем.

Согласно этим представлениям, накопление отрицательных сил по мере удаления от точки равновесия приводит систему в исходное положение, то есть действует закон сохранения энергии, и за счет внутренних сил система приходит в состояние равновесия. Однако данное представление характерно только для закрытых систем, где не учитывается влияние внешних факторов. А именно по мере усложнения национальных хозяйственных систем, всеобщей глобализации экономики усиливается воздействие внешних факторов.

Более приближенной к экономическим реалиям является модель функционирования промышленной организации, учитывающая факторы внешней среды прямого и косвенного действия. В такой постановке равновесие наступает автоматически не за счет лишь внутренних средств, а за счет целенаправленных внешних воздействий.

Согласно теории жизненного цикла и теории катастроф, система (организация, предприятие) постоянно развивается в силу изменчивости и неравенства противодействующих внешних и внутренних сил.

В.И. Арнольд [6] отмечает, что равновесие системы нарушается в случае слияния с неустойчивым положением другой системы, в результате система должна совершить скачок в своем развитии. Нарушение равновесия может произойти и в случае изменения внутренних параметров.

Итак, в процессе жизнедеятельности открытая система подвергается внутренним и внешним воздействиям, но она должна сохранить сформировавшиеся ранее связи и параметры.

Сохранение сложной, открытой системой устойчивости многие [7; 8; 9] связывают с понятием «самоорганизации».

Самоорганизация – свойство сложных систем самопроизвольно упорядочивать внутреннюю структуру путем усиления воздействия су-

ществующих связей и появления новых связей между элементами [2, с. 79].

В политэкономии понятие «устойчивости» хозяйствования впервые возникло во второй половине XIX-го – первой четверти XX-го вв. в странах Западной Европы, когда в сельском хозяйстве этих стран стали быстро развиваться капиталистические отношения. Согласно теории «Устойчивости мелкого крестьянского хозяйства», мелкое производство в сельском хозяйстве имеет преимущества перед крупным и в силу этого является более жизнеспособным [10, с. 58]. Данная теория легла в основу теории экономической устойчивости предприятия и устойчивого развития.

О.Г. Бодров [10] под экономической устойчивостью понимает состояние динамического развития хозяйствующего субъекта, когда характеризующие его социально-экономические параметры при любых возмущениях внешней и внутренней сред сохраняют положение экономического равновесия на том или ином его уровне. То есть экономическая устойчивость характеризует экономическое движение, процесс развития предприятий.

Понятие «устойчивое развитие» впервые появилось у экологов. В конце 60-х гг. в Канаде был впервые использован термин «sustained yield» для обозначения максимальных уловов рыбы, который могут производить в водоемах на протяжении десятилетий [11, с. 103]. Позднее термин трактовался как оптимальное использование доступных ресурсов.

Л. Браун в 1981 г. начал применять термин «sustainable development» вне рамок экологии, в связи с развитием городов, сельского хозяйства, промышленности и других сфер человеческой деятельности [11, с. 103].

С точки зрения экологов, устойчивое развитие – развитие, которое удовлетворяет потребности настоящего времени, но не ставит под угрозу способность будущих поколений удовлетворять свои потребности (теория биологической регуляции окружающей среды [1, с. 557].

В настоящее время многие ученые выделяют в рамках устойчивого развития три основ-

ные составляющие: экологическое, социальное, экономическое [11; 12; 13; 14; 15]. По мнению О. Годара [14], устойчивое развитие – сочетание экономического развития, экологической жизнеспособности и социального равенства (макроэкономическое устойчивое развитие).

По мнению автора, сочетание экологического, социального и экономического равновесия должно учитываться не только на макроуровне, но и на уровне предприятий, то есть менеджеры должны обеспечивать не только экономический рост предприятия и получение высокой стабильной прибыли, но и гармоничное сосуществование природы, предприятия и человека.

Исходя из вышеизложенного, устойчивое развитие предприятия обеспечивают следующие составляющие:

1) количественные изменения характеристик предприятия (рост прибыли, рентабельности и др.);

2) качественные изменения характеристик предприятия (использование новых механизмов хозяйствования, использование новых технологий, оптимизация структуры управления и др.);

3) рациональное использование человеческого ресурса;

4) рациональное использование природных ресурсов и окружающей природной среды (использование экологических, природоохранных, ресурсосберегающих и энергосберегающих технологий, строительство очистных сооружений и др.);

5) недопущение кризисов, или смягчение их воздействия на предприятие (использование антикризисного управления).

В результате проведенного исследования устойчивость можно классифицировать следующим образом (рис. 1). Макроэкономическую устойчивость также можно называть внешней, а микроэкономическую устойчивость – внутренней устойчивостью предприятия. Кроме этого некоторые экономисты [7] определяют внешнюю и внутреннюю устойчивость в зависимости от факторов, ее устанавливающих. Если устойчивость диктуется внешними факторами, то она является внешней, а если внутренними факторами, – то внутренней [7].

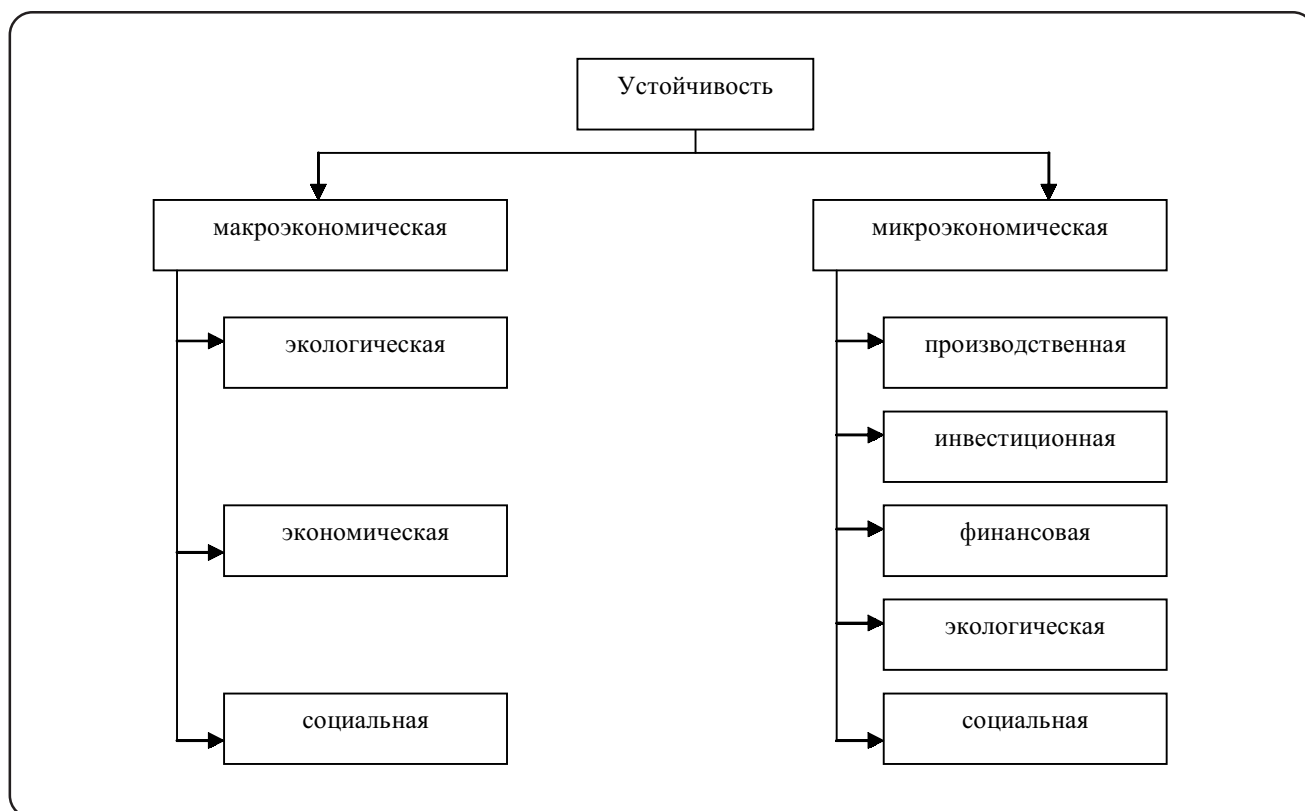


Рис. 1. Виды устойчивости

Некоторые авторы (А.З. Бобылева, Л.Т. Гиляровская, В.В. Ковалев, Т.В. Крамин, В.М. Родионова, М.А. Федотова и др.) значительное внимание уделяют финансовой устойчивости предприятия и не рассматривают общую устойчивость. Однако финансовая устойчивость является одной из характеристик финансово-хозяйственной деятельности предприятия и характеризует рациональное соотношение заемного и собственного капитала, эффективное использование источников финансирования деятельности. По мнению автора, предприятие может оказаться финансово устойчивым, но общая его устойчивость может быть нарушена.

В качестве основных факторов, влияющих на устойчивое развитие предприятия, можно выделить следующие (рис. 2) [2; 7; 10; 12; 16].

Таким образом, обеспечение устойчивого развития предприятия означает, прежде всего, противостояние кризису.

Для этого в ходе функционирования предприятия должны отслеживаться параметры, характеризующие технико-экономическое состоя-

ние предприятия и его соответствие внешней среде (мониторинг деятельности предприятия). В этом случае возможно заранее предвидеть будущие изменения, спрогнозировать наступление кризиса и своевременно на них реагировать. В зависимости от сложившейся ситуации и результатов анализа разрабатывается дальнейший план деятельности предприятия, обеспечивающий его устойчивое развитие (рис. 3).

Таким образом, в результате исследования необходимо определить, каким образом в процессе своего функционирования предприятие достигает устойчивого развития.

Как доказывалось выше, в процессе хозяйствования на предприятие и его устойчивость оказывают воздействие многочисленные факторы (рис. 2), поэтому в случае наступления кризиса предприятие отклоняется от заданного уровня устойчивого развития. В связи с тем, что в процессе функционирования предприятия происходит отклонение фактических результатов деятельности от планируемых, соответствующих устойчивому развитию, устойчивое раз-



Рис. 2. Факторы воздействия на экономическую устойчивость

витие предприятия определяется не прямой, а областью, в которой происходит допустимое колебание параметров.

На основе различных определений устойчивого развития [2; 6; 7; 17; 18; 19] задается область устойчивого развития социально-экономической системы (организации, предприятия) (рис. 4).

На рис. 4 определена область устойчивого развития предприятия (A) – совокупность значений параметров, при которых предприятие устойчиво [2, с. 8]. Если значения параметров выходят за пределы области устойчивости, то они попадают в область неустойчивости (кризисную область) (B, B'). Точки $T, T', T'', \dots, T_n$ являются точками устойчивого развития. В ходе развития в деятельности предприятия происходят количественные и качественные изменения – предприятие раз-

вивается циклично. Тем самым фактические значения отклоняются от устойчивых параметров деятельности ($T^*, T^*_1, \dots, T^*_n$).

Незначительные отклонения фактических параметров допускаются, так как «движущей силой всяких изменений являются противоречия» [19, с. 4], поэтому для своего развития предприятие может ненадолго потерять устойчивость, чтобы вновь прийти к устойчивому состоянию.

Для развивающихся систем характерна, с одной стороны, устойчивость структуры, с другой – потеря устойчивости, разрушение одной структуры и создание другой устойчивой структуры [19, с. 9]. Слишком устойчивая система к развитию не способна [19, с. 10]. Данный факт подтверждается теорией цикличности, поэтому развитие предприятия также будет циклично.

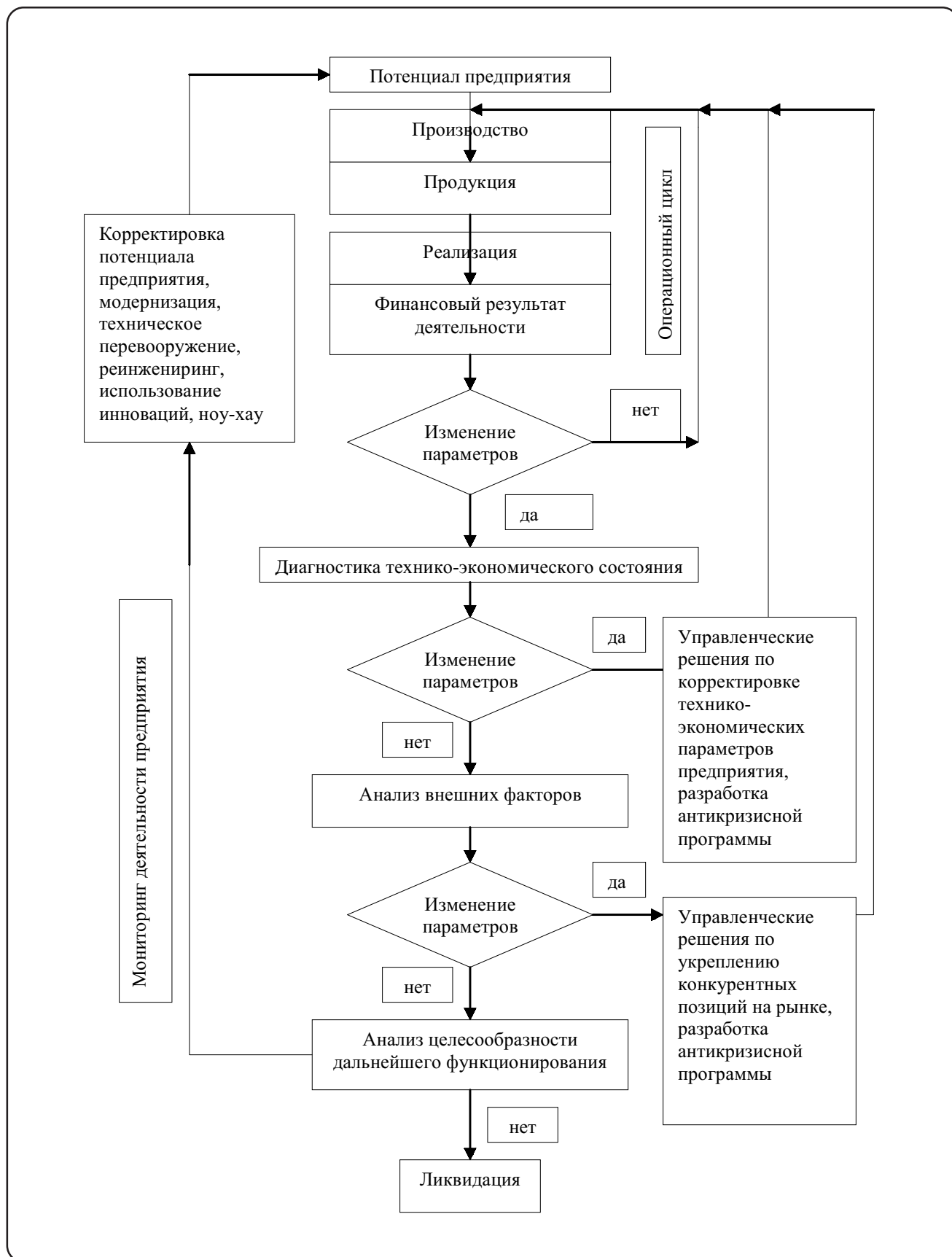


Рис. 3. Алгоритм устойчивого развития предприятия

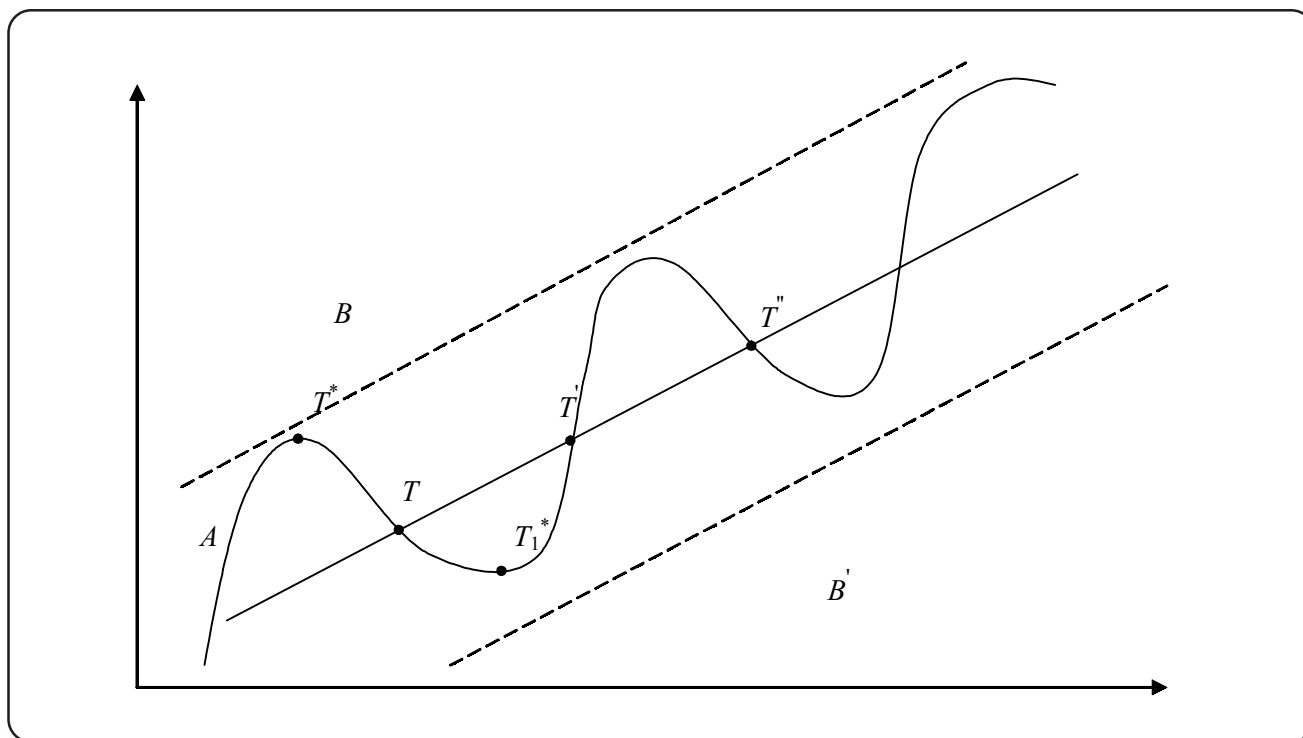


Рис. 4. Область устойчивого развития

Предприятие будет устойчиво развиваться, если отклонения значений не будут выходить за пределы области устойчивости. Как только значения параметров деятельности предприятия попадут в область $B - B'$, на предприятии наступает кризис.

Таким образом, устойчивое развитие предприятия представляет собой непрерывные, положительные изменения параметров деятельности предприятия, обеспечивающие качественный и количественный рост. При обосновании направлений устойчивого развития предприятия возникает противоречие: с одной стороны, предприятие должно обладать устойчивостью – сохранением стабильности параметров деятельности, а с другой – предприятие может развиваться только при потере устойчивости.

Список литературы

1. Экономико-математический энциклопедический словарь / гл. ред. В.И. Данилов-Данильян. – М.: Большая Российская энциклопедия: Издательский Дом «ИНФРА-М», 2003. – 688 с.
2. Ильясов С.М. Устойчивость банковской системы: механизмы управления, региональные особенности: учеб. пособие для студ. вузов. – М.: ЮНИТИ-Дана, 2001. – 255 с.
3. Большой экономический словарь / под ред. А.Н. Азриляна. – 5-е изд., доп. и перераб. – М.: Институт новой экономики, 2002. – 1280 с.
4. Словарь современной экономической теории Макмиллана. – М.: ИНФРА-М, 2003. – 608 с. – («Библиотека словарей ИНФРА-М»)
5. Богданов А.А. Тектология: в 2 кн. / Отд. экономики Ан СССР; отв. ред. Л.И. Абалкин и др. – М.: Экономика, 1989. – Кн. 1. – 304 с.
6. Арнольд В.И. Теория катастроф. – 3-е изд., доп. – М.: Наука, 1990. – 128 с.
7. Асаул А.Н., Князь И.П., Коротаева Ю.В. Теория и практика принятия решений по выходу организаций из кризиса / под ред. заслуж. строит. РФ, д-ра экон. наук, проф. А.Н. Асаула. – СПб: АНО «АПЭВ», 2007. – 224 с.
8. Григорьева С. Как выйти на устойчивое экономическое развитие. – Смоленск, 2002. – 208 с.
9. Рузавин Г. Самоорганизация и организация экономики и поиск новых парадигм // Вопросы экономики. – 1993. – № 11. – С. 24–32.
10. Бодров О.Г., Мальгин В.А., Тимирязов В.Г. Экономическая свобода и устойчивость предприятия. – Казань: Изд-во «Таглитат» Ин-та экономики, управления и права, 2000. – 208 с.
11. Данилов-Данильян В.И., Лосев К.С. Экологический вызов и устойчивое развитие. – М.: Прогресс-Традиция, 2000. – 415 с.
12. Губайдуллина Т.Н. Устойчивое развитие эколого-экономической системы: вопросы теории и методологии. – Казань: Изд-во Казан. ун-та, 2000. – 175 с.

13. Christiaens I. Entreprises durables, placements durables // *Problèmes économiques*. – 2003. – № 2800. – P. 8–14.
14. Godard O. Pourquoi seules certaines entreprises se soucient-elle du développement durable? // *Problèmes économiques*. – P., 2003. – № 2800. – P. 3–8.
15. Robinson N. The myth of equilibrium: winner power, fiscal crisis and Russian economic reform // *Communist and post-communist studies*. – Los Angeles, 2001. – Vol. 34. – № 4. – P. 401–442.
16. Гиляровская Л.Т., Вехорева А.А. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческого предприятия. – СПб.: Питер, 2003. – 256 с.
17. Богатко А.М. Система управления развитием предприятия (СУРП). – М.: Финансы и статистика, 2001. – 240 с.
18. Клейнер Г.Б., Тамбовцев В.Л., Качанов Р.М. Предприятие в нестабильной экономической среде: риски, стратегии, безопасность / РАН; Е.С. Поляк. – М.: Экономика, 1997. – 288 с.
19. Кучин Б.Л., Якушева Е.В. Управление развитием экономических систем. – М.: Экономика, 1990.

В редакцию материал поступил 05.11.08.

Ключевые слова: «устойчивость», «устойчивое развитие», социально-экономическая система, развитие предприятия.
